

事業者様向け 売上アップセミナー

【主催】OKB大垣共立銀行、岐阜県、名古屋市上下水道局 【協力】リッキービジネスソリューション株式会社

大手総合スーパーの元バイヤーを講師に招き、売上アップをテーマにしたセミナーを開催します! また、今年10月に開催される「木曽三川流域 個別商談会2026」などの商談会に関する情報も提供します。

開催日 2026年8月27日(木)

時 間	14:00 ~ 15:45		
内 容	第1部 14:00 ~ 15:00 成約率を上げるためのテクニックを学ぶ 講師: Food Cloud合同会社 代表 池田 貴彦 氏  株式会社イトーヨーカ堂にて29年間、食品全般で商品の仕入、開発、店舗管理を中心に、幅広い領域を担当。2024年4月に独立後は、企業の売上向上や商品提案力強化の支援など、多岐にわたり精力的に活動する。 < 過去のセミナー実績 > 販路拡大・磨き上げ研究会第2回セミナー「商品採用のポイント」(対象: 釧路商工会議所会員) ブランディング&販路開拓セミナー「バイヤー視点から商談成功の秘訣を学ぶ!」(対象: 広島商工会議所会員)		
	第2部 15:05 ~ 15:35 商談会を活用した販路開拓について 講師: リッキービジネスソリューション株式会社 地方創生事業部 シニアマネージャー 濱田 佳苗 氏  福島県喜多方市出身。2015年リッキービジネスソリューション株式会社に入社。全国の地方銀行と連携した商談会運営や、地方自治体との連携事業にて、食のビジネスマッチングに従事。食品バイヤーに対して、提案型の商談マッチングを行い、食品メーカーの商談支援を担当。		
	第3部 15:35 ~ 15:45 「木曽三川流域 個別商談会2026」のご案内 OKB大垣共立銀行 法人営業部 担当者		
開催方法	オンライン(Zoom)		
定 員	100名(先着順)	参 加 費	無 料
申込方法	専用ページからお申し込みください https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_DVtiR5MgRhaXkIKMaU1EsQ		
申込期限	2026年8月25日(火) ・定員となり次第、締め切ります		
セミナーへの参加方法	お申し込みいただいた方には、事前にご案内メールをお送りしますので、当日までに視聴環境の確認などを行ってください		

・申込時にご入力いただいた個人情報などは、本セミナーの受講管理および今後のセミナーなどのご案内にのみ使用します

【お問い合わせ先】OKB大垣共立銀行 法人営業部 担当: 水野・東浦・日比野
TEL: 0584-74-2196(平日9:00~17:00)