



Global Mindset Program 募集期間

2024年 5/20(月) -6/16(日)



GLOW TECH NAGOYA

Global Growing Tech Startup in Nagoya

本気で挑む起業家のための、世界と繋がる成長支援プログラム

シリコンバレーと直接繋がり、
本気で挑む仲間とともに、
起業家として次のステージへ駆け上がる。



- Global Mindset Program
- GLOW Pitch
- Growing Support Program

本プログラムは、①シリコンバレーで活躍する起業家や研究者を中心とする講師陣から世界で通用するための起業家マインドやビジネス戦略を習得する「Global Mindset Program」②自社の事業についてピッチを行い、投資家や企業との接点を生み出す「GLOW Pitch」③資金調達や事業化に向けたピッチトレーニングやメンタリングを行う「Growing Support Program」の3つのパートで構成されています。3つのパートを通じて、シード期からアーリー期のスタートアップの成長をサポートします。

5/27 月 19:30-20:30
@zoom 開催

GLOW TECH NAGOYA
オンライン事前説明会

<https://glowtechnagoya-20240527.peatix.com>



Global Mindset Program

Webサイト
はこちら

※募集要項・審査基準は
Webサイトをチェック



2024年度募集開始！

6/16 日
23:59 締切

講師・メンター陣（抜粋・順不同）



榎田 健児

Senior Fellow at the Carnegie Endowment
for International Peace



加藤 真吾

Megagon Labs Inc., Technical Program
Manager



和佐田 健二

JICベンチャー・グロース・インベストメンツ
株式会社 事業開発ディレクター



吉川 欣也

株式会社 REPUBLI9 代表取締役社長



井田 哲郎

A2Mac1 Group アジア地域統括ディレクター



加藤 道子

Principal at Woven Capital



足立 崇彰

日本郵政キャピタル株式会社



岩筋 彩

ASSOCIATE DIRECTOR,
NOMURA-SRI INNOVATION CENTER



傍島 健友

Tomorrow Access LLC Founder & CEO

コーディネーター



森 一浩 - 東京エリア担当

株式会社カチノデ 代表取締役



田中 裕章 - 名古屋エリア担当

中部圏イノベーション推進機構 事務局長
株式会社バリュウグロー 代表取締役



佐藤 利元 - シリコンバレー担当

TOODOT LLC Founder

米国・シリコンバレーを中心に活躍する経験豊かな起業家・投資家・研究者が講師・メンターとして参加しています。また、プログラム期間中はシリコンバレー・名古屋・東京にそれぞれ常駐するコーディネーターが参加者をサポートします。



City of NAGOYA

主催：名古屋市長経済局スタートアップ支援課
TEL:052-972-3046 / FAX:052-972-4135



Kachinode

運営事務局：株式会社カチノデ | Kachinode Inc.
Email: glowtech@kachinode.com

Global Mindset Program

スタートアップの聖地、シリコンバレーで活躍する起業家・投資家・研究者を中心とした講師陣から、生きた経験や理論を学び、グローバルな事業展開に必要な不可欠な起業家マインドやビジネス戦略を習得します。



学べること

事業化のための戦略／高速な仮説検証／ピッチスキル等

終了時のゴール

起業家マインドセットを習得し、適切な資金調達が可能になる※

※ゴールは事務局が推奨する一例です。プログラム内では、ご自身でゴールを設定いただきます。

7月20日(土) 10:00-12:00 @NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE
#01 オリエンテーション／佐藤 利元・田中 裕章・森 一浩
プログラムの意義や取り組み方を理解し、目標設定を行う。

7月21日(日) 10:00-14:00 @NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE
#02 スタートアップエコシステム／柳田 健児 & ランチ交流会
グローバル展開に欠かせない起業家を取り巻く環境と成功事例を学ぶ。

7月28日(日) 10:00-12:00 @オンライン
#03 顧客との向き合い方／吉川 欣也
顧客についての理解を深め、顧客が望んでいる価値を提供することを学ぶ。

8月3日(土) 10:00-11:30 @オンライン
#04 世界で活躍する起業家マインドの習得／吉川 欣也
スタートアップ起業家として、どのようなマインドが重要なかを学ぶ。

8月10日(土) 10:00-12:00 @オンライン
#05 ピッチの作り方講座／加藤 真吾
ピッチの作成方法と投資家へのプレゼンに必要な要素を学ぶ。

8月17日(土) 10:00-12:00 @オンライン
#06 GoToMarket戦略／井田 哲郎
顧客へ商品を届けるための実践的な戦略を学ぶ。

8月24日(土) 10:00-12:00 @オンライン
#07 顧客獲得ワークショップ／足立 崇彰・竹内 麻衣
どのように顧客を獲得するのか学び、具体的な事例をもとに学びを実践する。

参加対象者

資金調達	未調達	エンジェル	シード	シリーズA	シリーズB以降			
プロダクト	アイデア	PoC	プロトタイプ	α版	β版	製品版		
ビジネス領域	AI・SaaS	IoT・ロボティクス	モビリティ・ロジスティクス	マテリアル・エネルギー	医療・バイオ・ヘルス	アグリ・フード	フィンテック・コマース	教育・ライフスタイル
現在の拠点	愛知	岐阜	三重	静岡	その他(名古屋にアクセス可能な地域)			
ターゲット地域	日本国内	北米	東南アジア/インド	中東/ヨーロッパ	その他(南米/アフリカ/オセアニア)			

募集期間

2024年5月20日(月)～6月16日(日)

募集者数・費用

20者程度(選考あり)・参加費無料

8月31日(土) 10:00-13:30 @NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE
#08 中間報告会／和佐田 健二・岩筋 彩 & ランチ交流会
ビジネスプランの進捗を確認する。

9月7日(土) 10:00-12:00 @NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE
#09 協業戦略／足立 崇彰
実践的な大企業との協業に関する知識を学ぶ。

9月14日(土) 10:00-12:00 @オンライン
#10 ファイナンス戦略／加藤 道子
実践的なファイナンス戦略、資金調達に関する知識を学ぶ。

9月21日(土) 10:00-12:00 @オンライン
#11 マーケティング戦略／竹内 麻衣
市場と顧客の解像度を高め、スケールするための準備と戦略を学ぶ。

9月28日(土) 10:00-12:00 @オンライン
#12 グローバル展開／傍島 健友
資金調達を実行する上で大切な考え方、事業会社との協業に必要な前提知識を学ぶ。

10月5日(土) 10:00-15:00 @NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE
#13 最終プレゼン／吉川 欣也・足立 崇彰・井田 哲郎
通常講義#07～#08での学びを振り、ピッチ後に講師からレビューを受ける。

特典

最終プレゼンの最優秀者には、米国への渡航権を付与 ※

・渡航時期:2025年1月中旬予定

・特典内容:渡航に係る飛行機代の負担(上限金額あり)、その他ネットワーキング等を提供予定

Supported by
Kachinode

2024年9月中旬 募集予定



GLOW Pitch

支援金

最優秀賞 最大300万円*

優秀賞 最大100万円*

シード期～アーリー期のスタートアップを対象とした大規模なピッチイベントを実施します。登壇者はピッチを通してVCや事業会社との接点をつくり、資金調達や協業に向け本格的に動き始めます。

日程 本選:2024年11月21日(木) (予定)

場所 NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE

*支援金の交付には条件があります。詳細はWebサイトをご覧ください。

GLOW Pitch 入賞者(上位8社)が参加可能

Growing Support Program

様々な専門性を持つメンター陣が、投資家等からの資金調達に向けた事業計画のブラッシュアップを全面的にサポートするメンタリングプログラムです。2月に開催予定のデモデイでは、メンタリングを受けた最終成果を発表します。

日程 2024年12月～2025年3月(予定)

場所 面談:オンライン／デモデイ:東京都内の会場(予定)

